

## Experten für Büroeinrichtung und Technik – Made in Braunschweig

Krumpholz Bürosysteme ist seit 1949 eines der führenden Handelsunternehmen für Büro- und Objekteinrichtungen in den Regionen Braunschweig, Wolfsburg und Hannover. Zur Gruppe gehört auch das Tochterunternehmen RAUMWERKSTADT in Wolfsburg.

In der stetigen Weiterentwicklung unseres Produkt- u. Dienstleistungsportfolios bieten wir spannende Tätigkeitsfelder in verschiedensten Fachbereichen, wie Büroeinrichtung, Büro- und Informationstechnik, Dokumenten- und Workflow-Applikationen, Medientechnik und der professionellen Heißgetränkeversorgung.

Ein werteorientierter Umgang mit unseren Geschäftspartnern, Mitarbeitern und Kollegen macht unser tägliches Handeln und das Führen nachhaltiger Beziehungen aus.

Eröffnen Sie ein neues Kapitel Ihrer beruflichen Karriere und werden Mitglied eines erfolgreichen Teams mit kurzen Entscheidungswegen und einem freundlichen und sicheren Arbeitsumfeld.

Wir suchen für unsere **Hauptniederlassung in Braunschweig** eine/n

### Vertriebsmitarbeiter / Account Manager (m/w/d)

#### im Außendienst für Bürotechnik und Software-Lösungen

Multifunktions- und Drucklösungen sowie Software-Lösungen zur Workflow-Optimierung u. a. der Marken Konica Minolta, Kyocera, Sharp und Epson.

#### Ihre Aufgaben

- Sie akquirieren und entwickeln neue Kundenbeziehungen.
- Sie übernehmen die Betreuung von Bestandskunden in Ihrem Verkaufsgebiet, unter Einbeziehung unseres gesamten Produkt- und Dienstleistungsportfolios.
- Sie erarbeiten gemeinsam mit unserem Team Cross- / Upselling-Konzepte zur Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen.
- Durchführung von Ist- / Soll-Analysen (ökonomisch, ökologisch, Prozesse, Workflows)
- Sie präsentieren Hard- u. Softwarekonzepte in unserer Ausstellung oder vor Ort beim Kunden und führen Geschäftsfälle eigenverantwortlich bis zum Abschluss.

#### Ihr Profil

- Sie haben eine kaufmännische Ausbildung abgeschlossen oder können eine vergleichbare Qualifikation vorweisen.
- Sie können auf Vertriebserfahrungen im B2B-Umfeld zurückgreifen.
- Sie haben solide Kenntnisse im Umgang mit gängigen Microsoft Office Anwendungen und idealerweise CRM-Systemen.
- Sie sind kontaktfreudig, authentisch, argumentationsstark und können begeistern.
- Sie pflegen ein gesundes Interesse an kaufmännischen und logistischen Prozessen auf Kundenseite.
- Sie können konzeptorientiert und strategisch denken und arbeiten.



#### Unser Angebot

Wir bieten Ihnen eine umfassende Einarbeitung, fortlaufende Schulungs- u. Weiterbildungsmaßnahmen. Sie erwartet ein interessantes und in Teilen leistungsorientiertes Gehalt, ein Firmenwagen - auf Wunsch auch zur privaten Nutzung und jegliche technische Infrastruktur zur Ausführung Ihrer neuen und spannenden Tätigkeit.

#### Unsere Kontaktdaten

Krumpholz Bürosysteme GmbH  
Frau Jessica Hitschrich  
Kirchweg 4, 38104 Braunschweig  
bewerbung@krumpholz.de | 0531 3651-245

Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme und die Zusendung Ihrer aussagefähigen Bewerbung. Auch einem ungezwungenen Informationsgespräch im Vorfeld einer offiziellen Bewerbung sind wir sehr aufgeschlossen.



Büroeinrichtung



Raumplanung



Kopie & Druck



Medientechnik



Informationstechnik



Business-Gastro